



Вакансия - Специалист по продаже смазочных материалов в Витебске

[Главная](#) / [Витебск](#) / [Специалист](#) / [Специалист по продаже смазочных материалов](#)

Размещено: 15 мая 2021 г.

[Источник вакансии](#)

Обязанности:

- Активные продажи смазочных материалов
- Поиск новых клиентов на закрепленной территории
- Сохранение наработанной клиентской базы
- Подготовка и создание коммерческих предложений
- Выполнение плановых показателей
- Встречи с клиентами по предварительной договоренности
- Ведение переговоров с ключевыми специалистами организаций
- Контроль дебиторской задолженности.

Требования:

- Высшее образование
- Опыт активных продаж смазочных материалов от одного года *обязателен*
- Владение актуальными знаниями рынка, конкурентов, поставщиков, в сфере смазочных материалов РБ
- Знание офисных программ (MS Excel, Word)
- Отличные коммуникативные навыки, навыки ведения эффективных переговоров
- Ориентация на результат, настойчивость, высокий уровень самоорганизации
- Наличие водительского удостоверения кат "В"

Условия:

- Оклад + мотивация
- Краткосрочные командировки
- Предоставление корпоративной мобильной связи

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 1 года

Образование: Не указано

Работодатель: 1AK-GROUP

Сферы деятельности

- [Продажи](#)
 - [ГСМ, нефть, бензин](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Специалист по продаже смазочных материалов](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Витебске](#)